

INSTALLCRM

СОПРОВОЖДЕНИЕ CRM-СИСТЕМЫ ОТ КОМПАНИИ INSTALLCRM

Полностью раскроем потенциал
вашей CRM, с помощью регулярного
улучшения бизнес-процессов



A portrait of Isaac Adizes, an elderly man with a white beard and glasses, wearing a dark suit, a striped shirt, and a patterned tie. He is looking slightly to the right of the camera.

ЕСЛИ КОМПАНИЯ РАСТЕТ, ТО В НЕЙ ВСЕ ПОСТОЯННО МЕНЯЕТСЯ

© Ицхак Адизес

- Новых сотрудников нужно обучать
- Появляются новые продукты и сайты
- Меняются бизнес-процессы

РАЗВИТИЕ КОМПАНИИ НЕВОЗМОЖНО БЕЗ ПОСТОЯННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ПРИВЫЧНЫХ МЕТОДОВ РАБОТЫ

Расширение штата

Изменение цикла сделки

Добавление новых
каналов коммуникаций
и точек контакта

Развитие
продуктовой матрицы

все это отражается на внутренней
работе компании



АЛГОРИТМЫ CRM-СИСТЕМЫ ДОЛЖНЫ СООТВЕТСТВОВАТЬ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАМ КОМПАНИИ

Собственник и ТОП-менеджеры должны быстро реагировать на все происходящие события, влияющие на действующий бизнес

**АМОСРМ
ОБНОВЛЯЕТСЯ
КАЖДЫЕ
6 МЕСЯЦЕВ**

нужно
внедрять
новинки



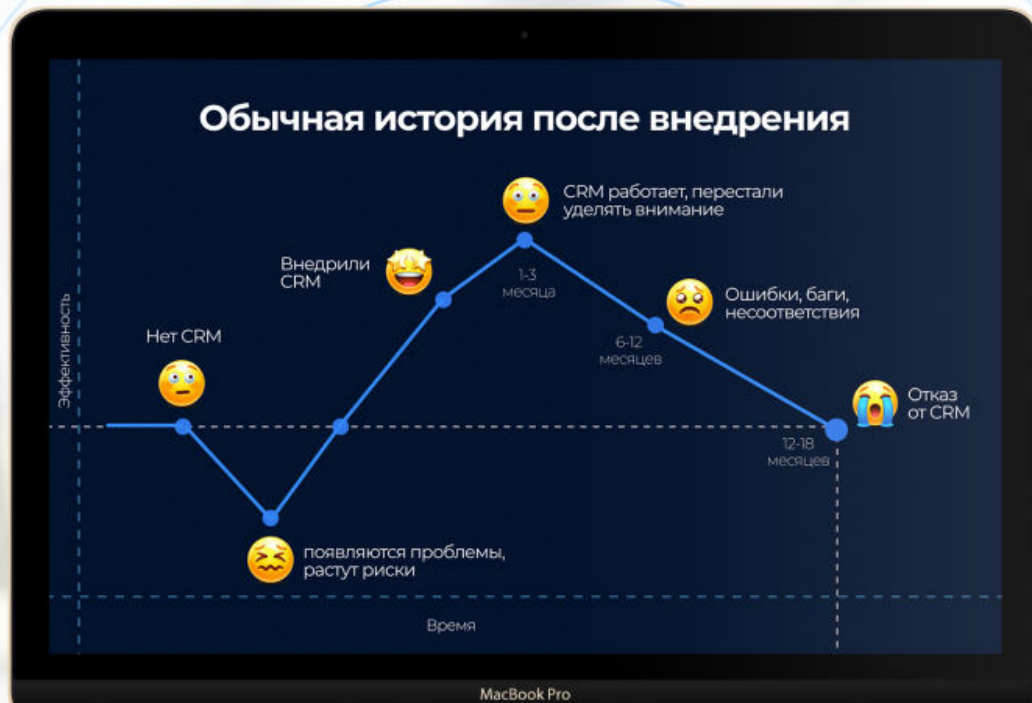
нужно внедрять
новые виджеты



Нужно
загружать новые
базы данных



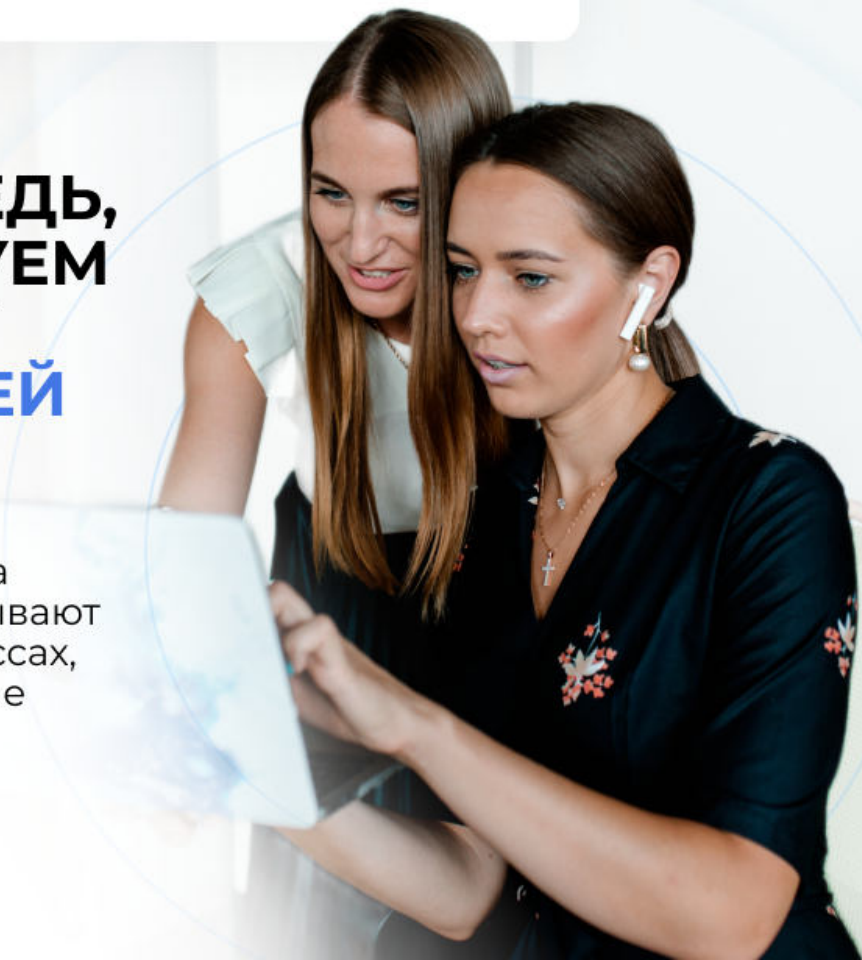
НЕАКТУАЛЬНОСТЬ CRM-СИСТЕМЫ СО ВРЕМЕНЕМ ПРИВОДИТ К ВОЗНИКНОВЕНИЮ ОШИБОК И СНИЖЕНИЮ КОНВЕРСИИ ОТДЕЛА ПРОДАЖ



CRM-сопровождение — это не просто решение технических проблем

В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ, МЫ СПОСОБСТВУЕМ НЕПРЕРЫВНОМУ РАЗВИТИЮ ВАШЕЙ КОМПАНИИ

За вами закрепляется команда экспертов, которые прорабатывают слабые места в бизнес-процессах, а также закрывают технические вопросы в amoCRM



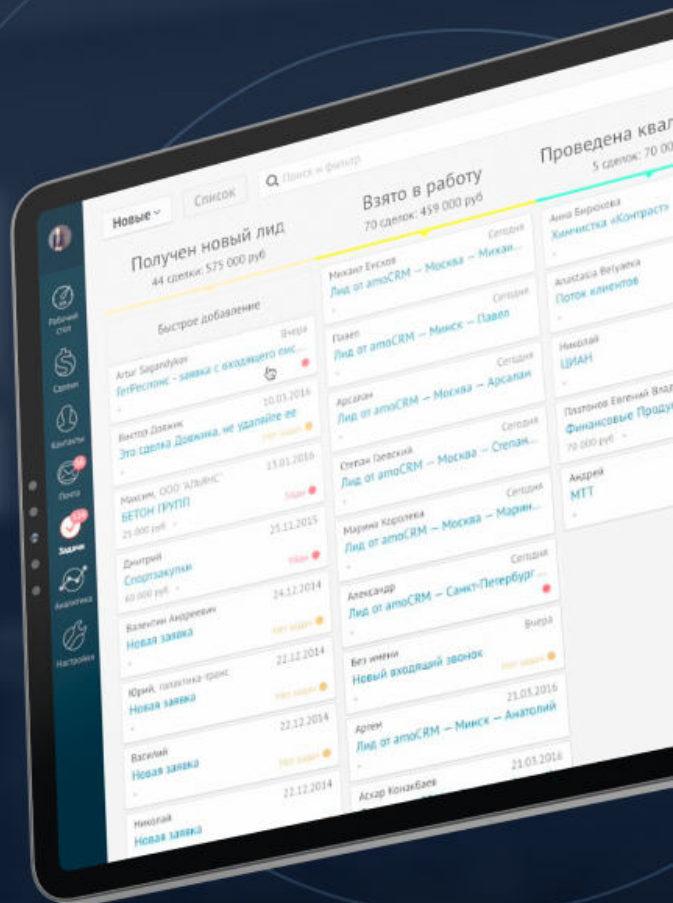


ПРОВОДИМ ПОЛНЫЙ АНАЛИЗ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ КОМПАНИИ

Мы выявляем ошибки и несоответствия системы на ранних этапах, пока это не стало проблемой, тормозящей развитие

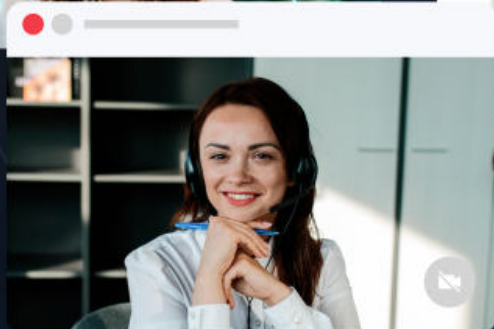
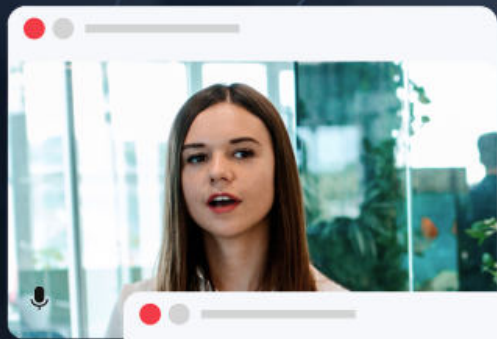
ПО ИТОГАМ ВСТРЕЧИ СОСТАВЛЯЕМ СПИСОК ТОЧЕК РОСТА КОМПАНИИ И ФОРМИРУЕМ ЗАДАЧИ

При постановке задач придерживаемся манифеста Agile, поэтому в ходе работы можем перестраивать задачи под потребности

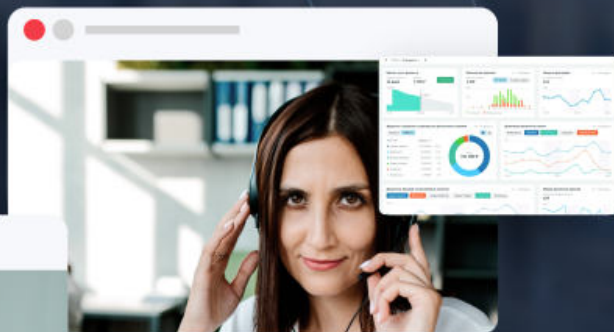


РАБОТАЕМ СОГЛАСНО МЕТОДОЛОГИИ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ SCRUM

Проводим обязательные
еженедельные review

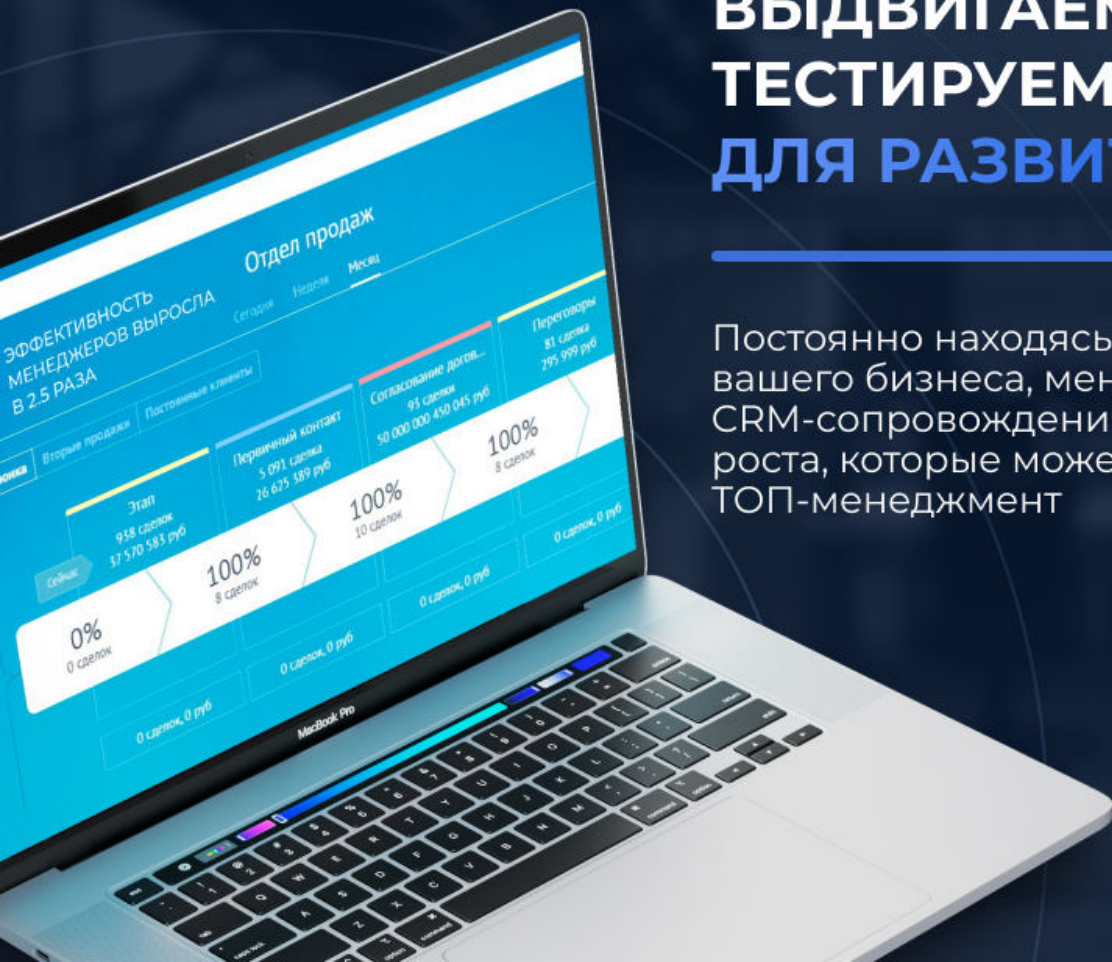


Обсуждаем выполненные задачи и
процесс дальнейшей работы. Это
помогает стабильнее развиваться,
быстрее добиваться результатов



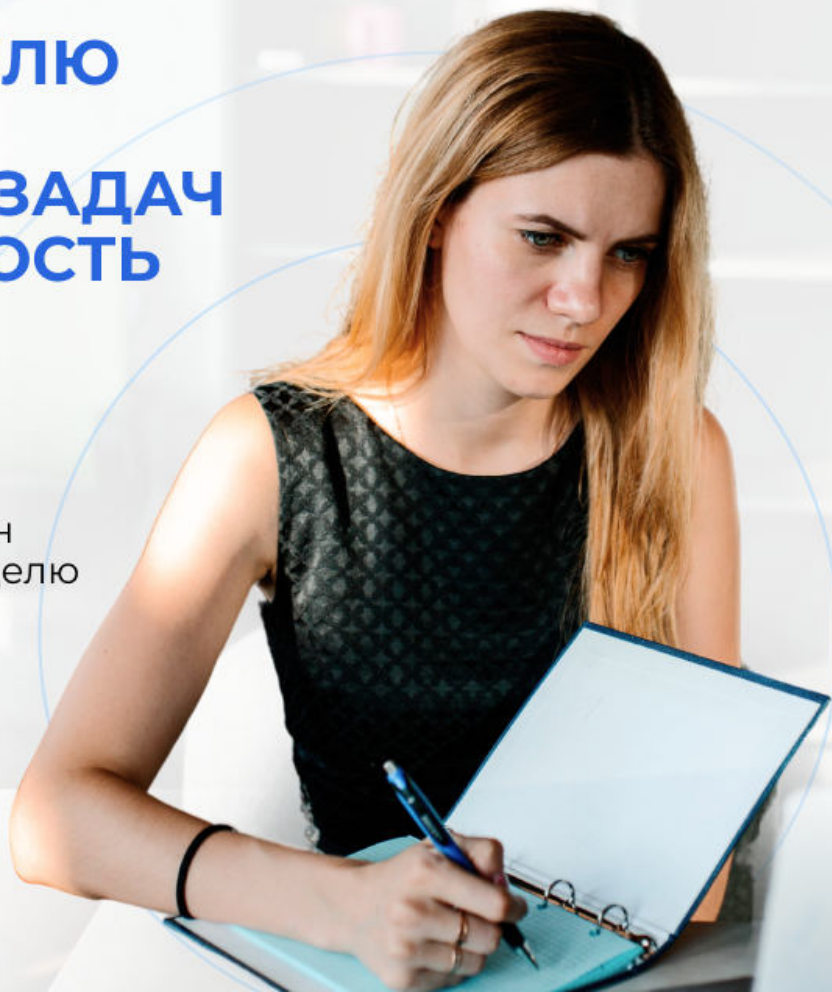
ВЫДВИГАЕМ И ТЕСТИРУЕМ ГИПОТЕЗЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ

Постоянно находясь внутри
вашего бизнеса, менеджеры
CRM-сопровождения видят точки
роста, которые может не замечать
ТОП-менеджмент



КАЖДУЮ НЕДЕЛЮ ПРОВЕРЯЕМ ВЫПОЛНЕНИЕ ЗАДАЧ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕННЫХ ГИПОТЕЗ

Анализируя полученный
результат, составляем план
работы на следующую неделю



КОНТРОЛИРУЕМ РАБОТУ ОТДЕЛА ПРОДАЖ И CRM-СИСТЕМЫ, ОСВОБОЖДАЯ РОПА ОТ РУТИНЫ

Проверяем заполненность и актуализацию заявок,
выставление задач и еще 10 ключевых параметров

Мобильная версия сайта

HOME SERVICES SITE & FORMS PRICING SIGN IN

ЗАЯВКА НА РАЗРАБОТКУ САЙТА

И.О	ТЕЛЕФОН
Алексей Менделеев	+7 (985) 234-23-61
КОМПАНИЯ	EMAIL
БестМобайл	mendelev1@bestmob.com
СООБЩЕНИЕ	
Здравствуйте. Хотим узнать стоимость ваших услуг, можем назначить встречу?	
ОТПРАВИТЬ →	

ПЕРВИЧНЫЙ КОНТАКТ

2 сделки: 1 409 000 руб

Быстрое добавление

Павел Григорьев, ЕхроZone 27.09.2016
Корпоративный портал
859 000 руб

Дмитрий Карпов, ЛТ Лабс 27.09.2016
Интернет-магазин
3 940 000 руб

Алексей Менделеев, БестМобайл 27.09.2016
Разработка сайта
550 000 руб

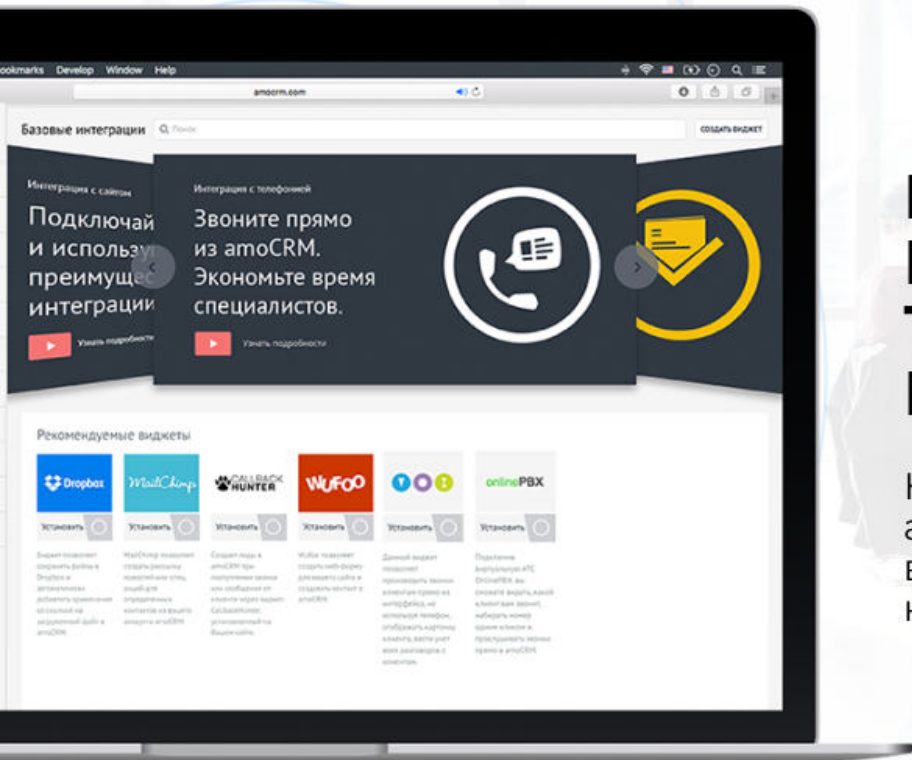
ПЕРЕГОВОРЫ

3 сделки: 800 000 руб

Алина Петрова, BookNew 27.09.2016
SEO оптимизация
150 000 руб

Екатерина Викторова, Элит Парфюм 27.09.2016
Внедрение и доработка CRM
550 000 руб

Сергей Лотаков, Language Easy 27.09.2016
Разработка языкового портала
120 000 руб

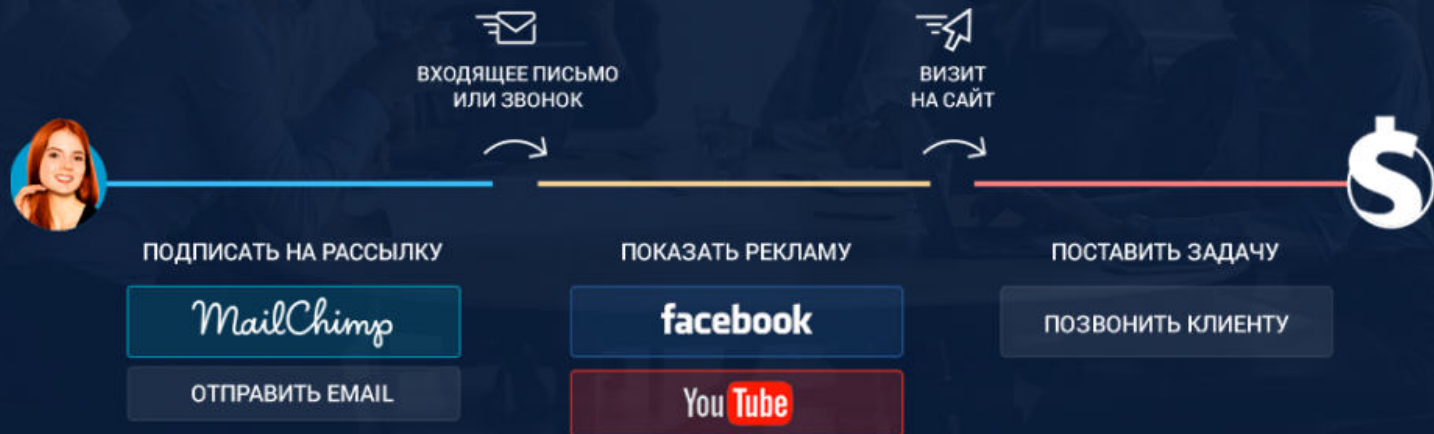


БЕРЕМ НА СЕБЯ РЕШЕНИЕ ВСЕХ ТЕХНИЧЕСКИХ ВОПРОСОВ

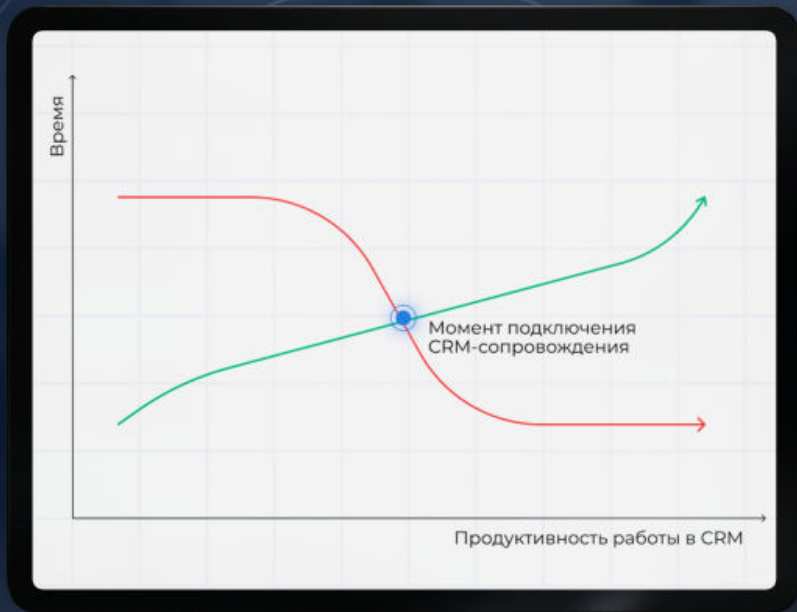
Например, обновление
amoCRM, внедрение новых
виджетов, устранение
неполадок

РАБОТА МЕНЕДЖЕРОВ CRM-СОПРОВОЖДЕНИЯ НАПРАВЛЕНА НА РЕГУЛЯРНОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ КОНВЕРСИИ ОТДЕЛА ПРОДАЖ ЗА СЧЕТ ПОСТОЯННОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Правильно настроенная CRM-система сама диктует менеджеру,
что необходимо сделать после каждого этапа



ПОЛЬЗА, КОТОРУЮ ПОЛУЧАЕТ ВАША КОМПАНИЯ, НЕСРАВНИМА С ЗАТРАТАМИ НА УСЛУГУ CRM-СОПРОВОЖДЕНИЯ



СТОИМОСТЬ CRM-СОПРОВОЖДЕНИЯ:

40 000 ₽

- Встречи с бизнес-аналитиком
- Офлайн работа проектной группы
- Решение технических вопросов



Выбранный тариф действует в рамках 30 календарных дней

INSTALLCRM

**ОСТАВЬТЕ ЗАЯВКУ
НА БЕСПЛАТНЫЙ АУДИТ ВАШЕЙ
АМОСРМ, ПО ИТОГАМ КОТОРОГО
ВЫ ПОЛУЧИТЕ ПЛАН РАЗВИТИЯ
НА БЛИЖАЙШИЕ МЕСЯЦЫ**

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ



Проверьте свою CRM-систему по чек-листу:

[ПОЛУЧИТЬ ЧЕК-ЛИСТ](#) →

installcrm.ru
8 (800) 301-54-55
help@installcrm.ru

УЗНАЙТЕ ЗА 2 МИНУТЫ ВСЕ ПРЕИМУЩЕСТВА CRM-МЕНЕДЖЕРА

